

**一、项目介绍**

数字经济时代，技术创新推动着营销理念和营销策略的革新，同时消费者与品牌、媒体及其他消费者的联接方式也发生了巨大的变化，企业营销高管及业务主管人员亟需在了解新技术、洞悉新消费的基础上，为客户创造新价值。北丰旨在培养未来颠覆式的营销总监，针对新生代颠覆者和营销总监的发展需求，面对全球经济发展的新形势、新挑战，制定三大课程体系，帮助企业营销总监深入理解形式转变、洞悉全新商业模式、行业发展趋势。

**二、我们的优势**

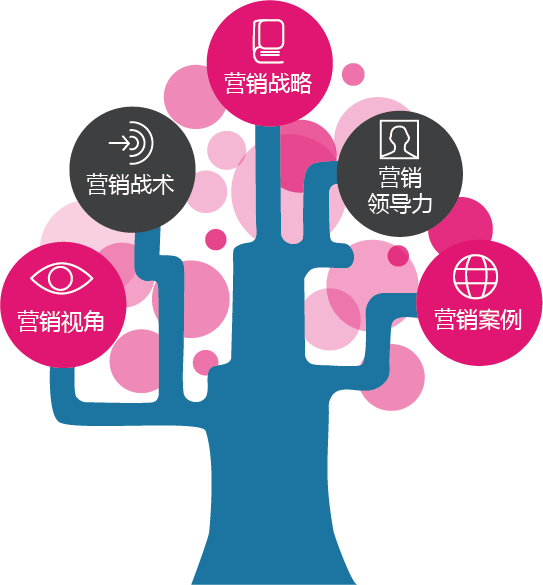


**名校、名师、名企授课**

**实战、实效、实证课程**

**北京大学名校名师+实战专家**

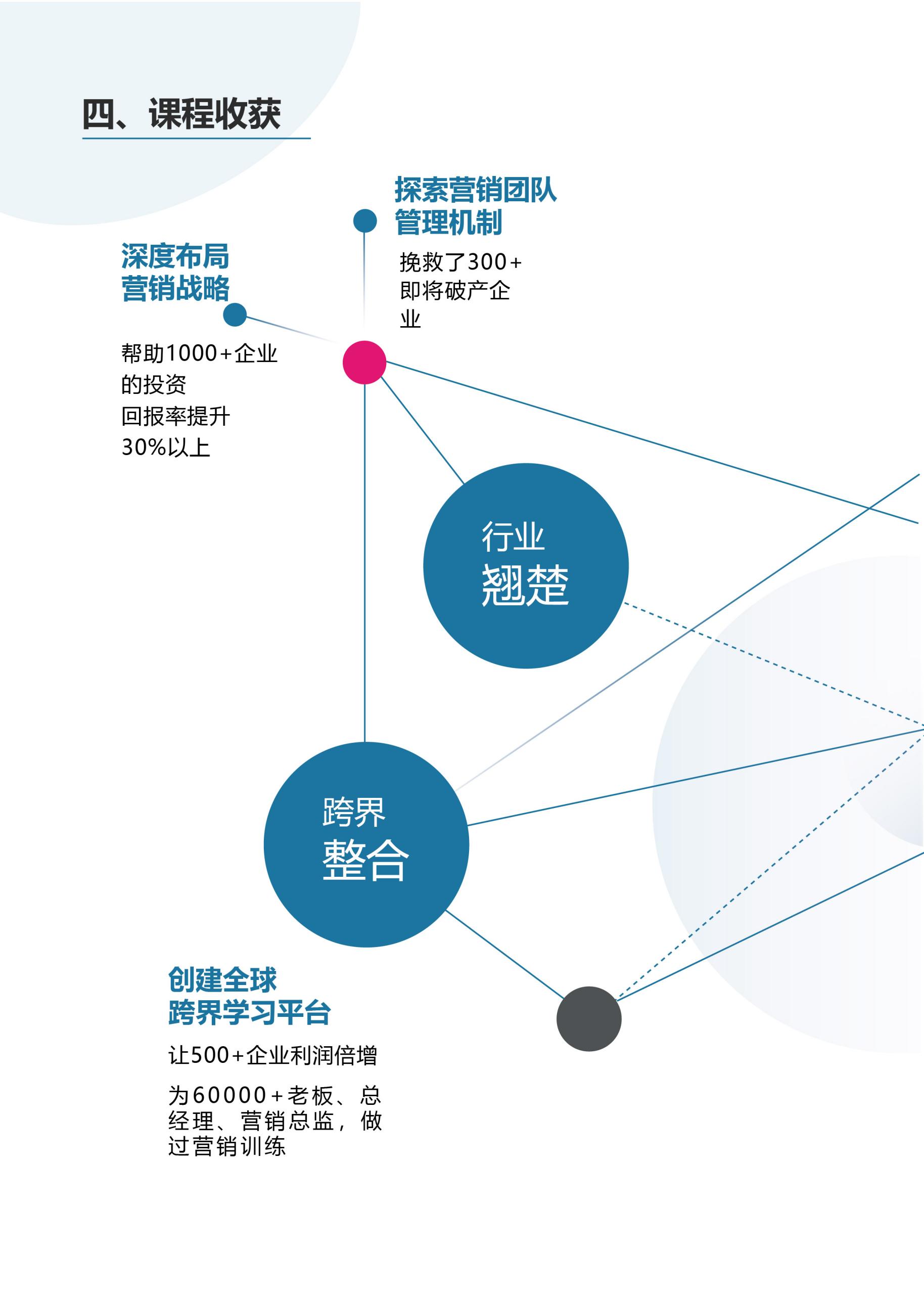
**由浅入深，层层递进深入案例分析，更有标杆企业及自我实证研究**





**三、课程体系**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **模块** | **课程** | **课程简介** |
| **一、品牌营销新格局** | **品牌战略** | ·品牌战略管理  ·品牌设计美学  ·品牌与企业文化  ·品牌知识产权保护  ·国际品牌案例分析 |
| **大客户战略** | ·客户需求格局分析  ·客户价值的多属性模型  ·客户购买流程分析  ·客户全面体验分析  ·心理营销的艺术和科学  ·大数据与消费者洞察 |
| **博弈论** | ·博弈论与企业战略  ·市场竞争的动态性  ·如何创造高额利润  ·锁定效应与转移成本  ·好的游戏规则该如何制定？  ·如何捕捉行业的演变？ |
| **定价战略** | ·定价的“使命”  ·定价的杠杆要素和准则  ·打造最佳定价策略  ·差异化定价  ·价格促销  ·打造战略性定价组织 |
| **领导力** | ·西点军校的领导力智慧  ·行为态度与组织绩效  ·激发员工积极性的12类工具  ·授权之道和团队激励策略  ·用“心”打造高绩效执行团队 |
| **团队与人才** | ·运用性格分析识人优势  ·用人、育人及探究员工潜能  ·人情留人工具及应用  ·NLP的应用与实施  ·人才乘法模型 |
| **消费心理学** | ·人格特征分析与因人而异的销售之道  ·购买行为的心理过程及决策规律  ·"望闻问切"读心术实战操练  ·消费者动机与营销组合制定 |
| **幸福心理学** | ·幸福感与积极人生  ·获得幸福的N个优势  ·对压力和挫折的心理免疫  ·工作与生活平衡技巧  ·经营幸福的亲密关系 |
| **二、品牌营销新打法** | **现代营销渠道** | ·营销渠道的竞争优势和价值分析  ·渠道运作的误区  ·中国分销行业实例研究  ·如何让经销商倾心于自己的品牌 |
| **高效客户关系** | ·关系建立、发展及长期维护  ·CRM与市场营销  ·客户关系管理之市场分析  ·成功客户关系管理案例分析 |
| **营销合伙人模式** | ·合作人选拔模型  ·项目合伙的操作套路  ·合伙人的甄选、出资、分钱、退出机制 |
| **服务营销** | ·优质服务营销的7P策略  ·顾客满意策略  ·关系营销策略  ·创新服务营销的差异化策略 |
| **体验式营销** | ·体验式营销五维空间法则  ·体验式营销的环境分析  ·驾驭客户心理与推进增值  ·提升重复购买及客户忠诚度 |
| **新媒体营销** | ·移动互联与营销新思维  ·新媒体与营销的创意舞台  ·低成本、微营销实务  ·精准营销案例解析 |
| **短视频营销** | ·抓住商机新风口  ·短视频的现状与趋势  ·掌握短视频内容运营  ·粉丝运营的策略与方法  ·掌握短视频变现方法 |
| **三、演说力与高效沟通** | **突破紧张** | ·剖析演讲紧张的终极原因与解决方案  ·演讲心理学与自我突破  ·情绪管理与压力调试  ·领袖形象设计与演讲礼仪 |
| **演讲技巧** | ·演讲结构设计语言组织技巧  ·精彩开场白结尾的设计技巧  ·肢体语言有声语言运用技巧  ·震撼力陈述与表达技巧 |
| **演讲艺术** | ·演讲逻辑思维与思辩  ·演讲中互动与控场技巧  ·演讲幽默艺术与演讲风格  ·演讲感染力、吸引力与煽动性训练 |
| **沟通艺术** | ·管理沟通与上下级沟通艺术  ·商务沟通与处世应变艺术  ·如何与不同性格的人沟通  ·人际沟通与人际关系经营 |
| **说服技巧** | ·说服力的六大法则  ·公关策略与经典说服话术  ·潜意识说服与催眠心经  ·鬼谷子说服术与诡辩逻辑 |



**五、师资介绍**



**汪涛 武汉大学经济与管理学院 副院长**

中国市场学会副秘书长

教育部长江学者

讲授课程：

营销战略、组织市场营销、竞争战略等



**王老师 北京大学光华管理学院 副教授**

美国宾州州立大学市场营销学 博士

讲授课程：

创新战略、商业模式创新、营销渠道管理

**诸强新 农夫山泉 助理总裁兼销售总经理**

中国十大杰出营销人

香港大学营销硕士

实战经历：

15天组建“可口可乐”山东全省营销网络

60天攻克“农夫山泉”上海市场

5年亏损企业“唯新食品”1年扭亏为盈

70万美金投资企业“长鼻王”1年销售破亿

讲授课程：

客户管理、渠道管理、营销体系、市场营销、团队激励等





**龙平 中央电视台《劳动与就业》栏目专家**

国内多家上市公司人力资本顾问

资深人才评鉴与招聘专家

联合国粮农组织（FAO）高级教官

讲授课程：

如何选拔顶尖销售人才、人才解码

**程广见 德国拜耳集团 销售管理总监**

北京光彩国际公司 董事兼总经理

讲授课程：

商务谈判、冲突管理、客户服务、客户关系管理、战略营销管理、渠道建设与管理



**王瀚骏 中国量化管理 专家**

美国百事可乐（中国）公司 市场总监

2006年获CCTV颁发的“十大营销专家”

现任中国石化集团、华融集团、皮宝制药集团、亚华乳业集团等企业首席营销咨询顾问。

讲授课程：

企业量化管理、消费者行为学与营销策略、有效制定年度营销与发展计划、专业市场研究与信息管理





**张智勇 北京大学心理学系 副教授**

北京组织人事研究所 研究员

北京大学十佳教师

讲授课程：

管理心理学、领导技能开发、社会心理学、人格结构等



**夏琳 中国传媒大学 特聘讲师**

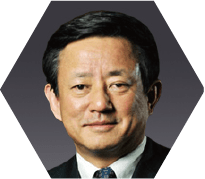
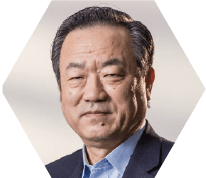
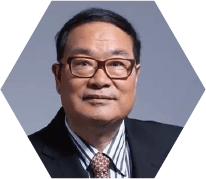
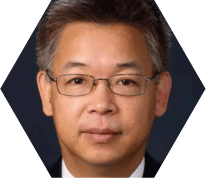
著名主持人、活动策划人

曾任：美国AIG集团(世界500强)高管

讲授课程：

领导力与影响力、卓越团队建设、赢在执行力、高效沟通、创新思维与互联网思维、金字塔原理与结构性思维、基于行动学习的问题分析与解决

**六、顶尖大咖·论坛师资**

****

**魏 杰**

著名经济学家

清华大学战略系 主任

**陈全生**

著名经济学家、国务院参事

**龙永图**

博鳌亚洲论坛 原秘书长

**樊 纲**

著名经济学家

国民经济研究所 所长

**易 纲**

中国人民银行 行长

**李稻葵**

全国政协委员

清华大学金融系 主任

**马光远**

当代经济学者

著名财经评论人

**周其仁**

北大国家发展研究院 教授

**金一南**

国防大学 教授

**吴晓灵**

中国人民银行 原副行长

**汤 敏**

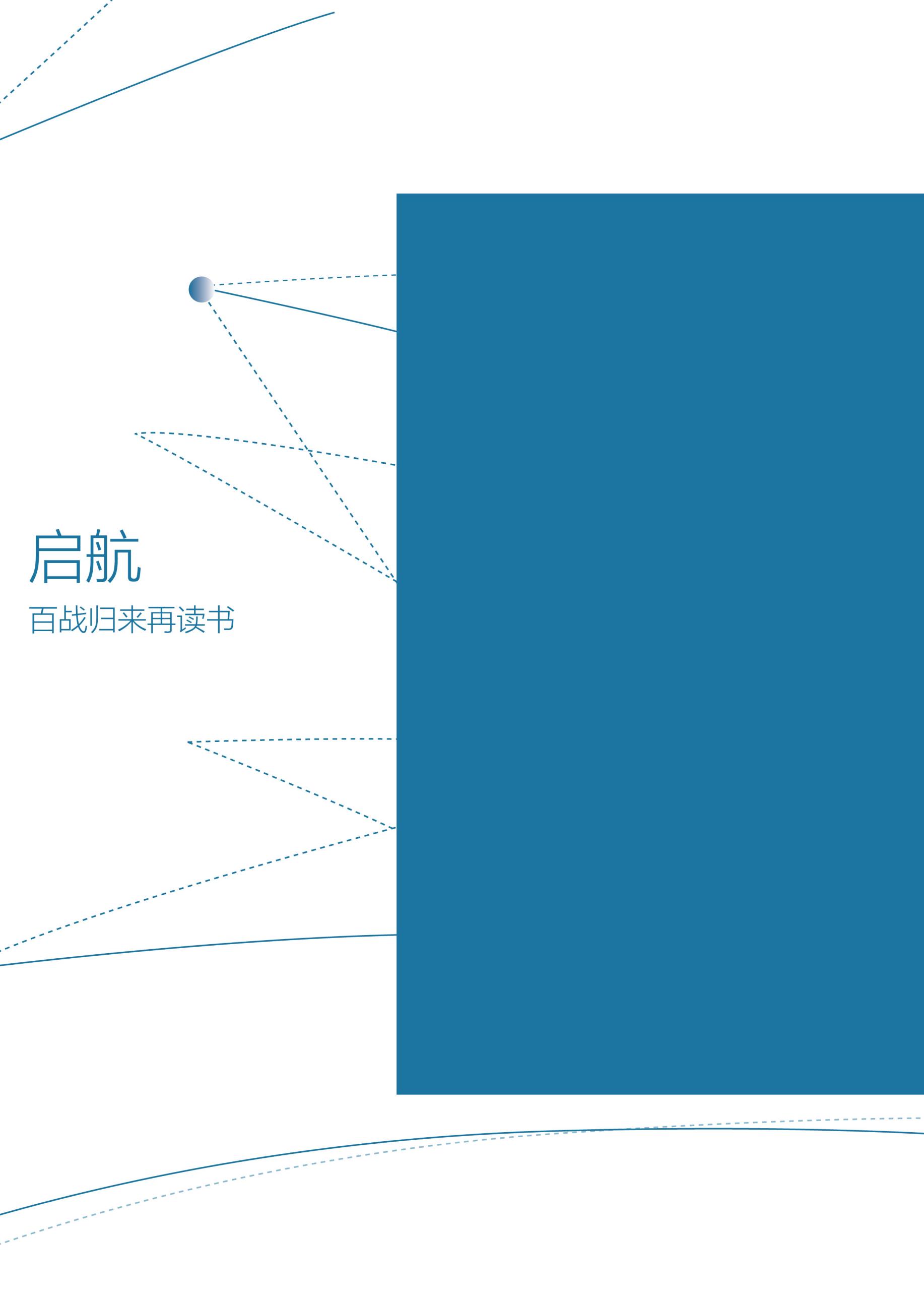
中国发展研究基金会 副秘书长

**黄益平**

花旗银行 首席经济学家







**九、报名须知**

**1、招生对象**

**企业品牌管理部、企划部、市场部等部门相**

**关负责人；**

**广告、公关等营销传播机构策划、创意总监、**

**品牌经理。**

**2、报名条件**

**副总以上职位；具有五年及以上管理工作经验；**

**具有大专及以上学历（三项满足两项即可）**

**3、学费学时**

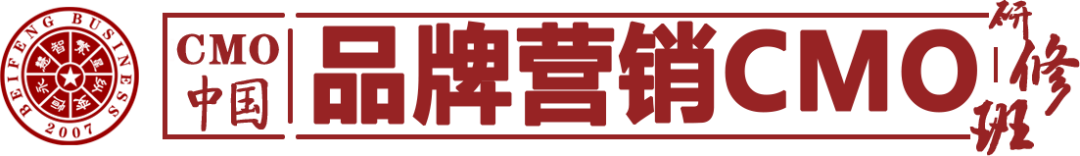
**学习费用RMB 2.98万/人，在职学习一年，每月授课2天，周末上课，每天学时6小时**

**4、报名流程**

**提交报名表几个人资料→入学资格审核→交纳学**

**费。（学员需提交身份证复印件、名片2张、背书**

**姓名的2寸证件照4张、公司简介一份、学历证明）**

**《学籍注册登记表》**

本申请表为保密文件，仅供招生委员会使用，请务必详细真实填写以下信息。

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **个人信息** | | | | | | | | | | | |
| 姓 名 |  | | | 性别 |  | 年 龄 |  | | 贴照片 | | |
| 出生年月 |  | | | | | 籍 贯 |  | |
| 身份证号码 |  | | | | | 邮 编 |  | |
| 固定电话 |  | | 兴趣爱好 | |  | | | |
| 手机号码 |  | | 电子邮箱 | |  | | | |
| 通信地址 |  | | | | | | | | | | |
| 教育背景 | 毕业院校 |  | | | | 学历与学位 | |  | | | |
| 毕业时间 |  | | | | 专业 | |  | | | |
| 工作简历 |  | | | | | | | | | | |
| **企业信息** | | | | | | | | | | | |
| 公司名称 |  | | | 职 务 | |  | | | | | |
| 公司电话 |  | | | 网 址 | |  | | | | | |
| 通信地址 |  | | | | | | | 邮 编 |  | | |
| 公司性质 | □国有企业 □民营/私营企业 □外商独资企业  □中外合资企业 □政府部门和事业单位 □其他(请注明) | | | | | | | | | | |
| 所属行业 | □制造业 □金融投资  □贸易、服务业□房地产建筑 □信息、通讯 其他\_\_\_\_\_\_\_ | | | 企业  年销售额 | |  | 企业  员工人数 | |  | 是否预留房间 | □是  □否 |
| **其他信息** | | | | | | | | | | | |
| 您的建议与要求 |  | | | | | | | | | | |
| 需要提交资料 | ★ 居民身份证复印件1张 ★ 公司简介一份 ★ 二寸电子版蓝底证件照  ★ 最高学历证书复印件 ★ 名片两张 ★ 营业执照副本复印件1张 | | | | | | | | | | |

**申请人： 日期： 年 月 日**